



iPadで営業支援

様々なビジネスシーンへ展開

iPadの美しい画面と直感的な操作性、持ち運びの便利さなどを活かし、ビジネスの様々なシーンでの利用が可能です。

■ プロモーション

インタラクティブな電子カタログや店頭サイネージとして、お客様へのプレゼンテーションに活用できます。高品位な動画や音声による効果的でプロモーションが可能です。

■ 営業ツール

セールスプロセスごとのアプローチをスピーディーに支援して、商談プロセスの効率化と契約率アップを目指します。異なったシチュエーションでも同一の情報にアクセスできることで、より一貫性のある提案が可能となります。



■ eラーニング

営業研修やスキルアップセミナーなど、従来の集合型の業務研修内などをeラーニングコンテンツとして配布します。知識の共有化とコスト削減、効率的な教育プランを促進します。

■ 情報活用

多様なクラウドサービスを活用して、市場情報の収集や社内データベースの顧客情報管理や在庫情報の照会など、必要な情報へのアクセスを可能にします。営業資料の共有やファイル管理の効率化によって、業務の生産性を大幅に向上することが出来ます。



活用シーン例（メーカー）

営業現場での迅速な意思決定に

その場のニーズに応じて必要な情報を素早く確認できます。

■プレゼンテーション

表現豊かなグラフィクスでブランドイメージを高めお客様とのコミュニケーションを深めます。動画や高解像度画像の活用で、より印象に残るプレゼンテーションを行えます。また、店頭案内、イベントやキャンペーン情報など最新のメッセージを配信することもできます。

応用例

- 動画カタログ
- 店頭サイネージなど

CGアニメーションや360°パノラマの組み合わせなどで、訴求力のある表現が可能です。製品の特長を視覚的にわかりやすく表示し、スクロールやレイヤー表示などで、多くの情報をダイナミックに表現することができます。



■商談支援

お客様へのご提案から購入サポートまでをその場で提示して、スムーズな商談をサポートします。外出先で社内顧客情報や在庫情報を照会するなど、事前に適切な情報を入手し、具体的で実効性のある提案に役立てます。



応用例

- カラーシミュレーション
- 推奨したいアクセサリやオプション
- 見積もり/ローン/ファイナンス情報
- 店頭モデルや在庫の検索
- 顧客情報照会など



製品の色やアクセサリなどの画像を選択し、その場で見積もり結果を提示するプレゼンテーションとの一体型コンフィグレータが効果的です。

■ 電子カタログとマニュアル

取り扱い製品やブランドのコンセプトをより深く理解し、目的に合わせたアプローチに役立てます。新型製品の性能や装備変更の比較など、詳細な情報をインタラクティブに確認することも可能です。また従来の資料を電子カタログ化することで、大量の資料を持ち運ぶ必要がなく、ポータルで利便性の高い活用が可能です。

応用例

- 技術情報
- 製品資料
- 販促用カタログ
- 営業マーケティング資料
- サービスマニュアルなど



■ スタッフトレーニング

場所や時間を選ばず受講できるので、企業内研修の費用を削減し教育の機会を増やします。講師の講義内容などを映像、音声とプレゼン資料で分かりやすく解説します。学習のポイントを確認しながら繰り返し視聴することで、受講者のペースに合わせた柔軟な学習が可能です。更に視聴後の習熟度テストやテスト結果のオンライン管理をすることで、進捗状況の確認と計画的なトレーニングが可能です。

応用例

- 新製品トレーニング
- 販売スキルトレーニング
- 試乗安全講習など



お問い合わせ TANGENT-X株式会社 Web: www.tangent-x.com
Tel: 03-5913-8310 Mail: info@tangent-x.com